

《加盟店様の声》

- ・お金のトラブルを防ぐため、店舗での現金取扱いをやめたいと思い、まずは試行からカード決済を始めました。当初の目的も達成された上に、**経理処理時間やお客様への督促の時間も削減**できました。
- ・翌日に入金されるので大変助かります。以前、他社で利用していましたが、入金まで1週間ほどかかるため、月末や急ぎの案件では利用ができず、お客様を逃したこともありました。**管理会社や家主様への送金もスピーディーに実行**できるため、関係者のみなさんが大変喜んでおります。
- ・管理物件の空室率が増加し、家主様に相談をしました。決済手数料分は家主様が負担してくださる事となり、且つ満室になりました。三方よしの結果となり、**家主様との関係も今まで以上に良好**になりました。
- ・契約をされたお客様がカード決済をした場合、振込のお客様と比べて**キャンセル率が圧倒的に低下**します。お振込み予定のお客様は、振込の期日までに他のサイトを閲覧したり、もっと良い物件がないか探す方もいます。カード決済をした人の行動パターンは異なり、次の新居のために家電や家具などを探す準備に入るようです。
- ・以前に**カードが利用できないことにより、隣の不動産会社にお客様が流れた**ことがありました。カード決済手数料の負担を躊躇したことにより、6万円相当の仲介手数料をもらいそびれました。
- ・お客様にカード決済もできると伝えたところ、契約に至りました。そして、初期費用30万円ぐらいをカード決済したことにより、3000円相当分のポイントがもらえると喜んでいました。**他の不動産会社では利用できないと断られ、来店されたお客様です。**

《お客様の声》

- ・不動産会社では使えないと思っていたので、カードで払えるのはとてもありがたいです。
- ・自分のメインカードで払えたことにより、ポイントもゲットでき大変満足です。
- ・最初に行った不動産会社は現金のみでした。同じ物件でも不動産会社によって違うのですね！